

## Workshop effiziente Telefonverkäufe

Mit dem Workshop effiziente Telefonverkäufe gestalten sie ihren Telefonverkauf effizienter. Ihre Verkäufer werden gezielt auf ein Telefongespräch vorbereitet. Ihr Return On Investment der teuren Marketingaktivitäten steigt dramatisch.

Dieser Workshop ist eine einfache, günstige und effiziente Möglichkeit Ihren Umsatz zu steigern.



### Ziele des Workshop

Der Workshop effiziente Telefonverkäufe steigert Ihren Umsatz in kurzer Zeit. Durch die Gewinnung neuer Kunden sind sie einen Schritt voraus.  
Sie erreichen:

- Eine höhere Effizienz
- Kürzere Abschlusszyklen
- Mehr Umsatz in kurzer Zeit
- Eine grössere Kundenbasis

Sie vermeiden:

- Unproduktive, teure Kundentermine
- Mangelnde Verkaufsaktivitäten
- Unnötige Kosten

Der Einsatz des Workshops ist praxiserprobt und direkt umsetzbar.

### Ihr Nutzen

- Investition in Neuakquisitionen werden effizienter und günstiger
- Schnell, 2 halbe Tage
- Bindet keine Ressourcen
- Praktische Checklisten, Tipps und Tricks aus jahrelanger Erfahrung

### Umsetzung

Unsere jahrelange Praxiserfahrung erlaubt es uns, Ihren Return On Investment des Telefonverkaufes zu steigern.

Tipps und Tricks, Checklisten, Praxisbeispiel und jahrelange Verkaufserfahrung bringen einen direkten Nutzen – direkt am nächsten Tag. **Wir setzen auch während des Workshops direkt um. Anrufe, Nachfassen, Termine vereinbaren etc.**

### Nutzen sie unsere Erfahrung!



Nehmen Sie mit uns Kontakt auf:

Power Sales AG  
William Frenzel  
Sihlbruggstrasse 140  
CH-6342 Baar

0844 **SALESPower**

Tel.: +41 41 766 90 20  
Fax: +41 41 766 90 21

E-mail: [william.frenzel@power-sales.ch](mailto:william.frenzel@power-sales.ch)  
Web: [www.power-sales.ch](http://www.power-sales.ch)