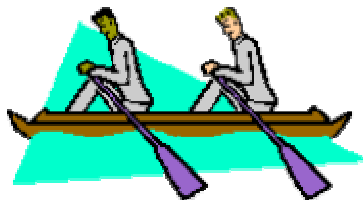


Power Sales – Sales Hand Book SHB™



Mit dem Power Sales – Sales Hand Book werden die Erfahrungen, die Ihre Aussendienstmitarbeiter an der Front machen, strukturiert und erfolgsorientiert dokumentiert. Das Sales Hand Book ist eine Anleitung zum erfolgreicherem Verkaufen in Ihrer Firma.

Power Sales – Sales Hand Book basiert auf unserer Methode fore™ und bietet eine praxiserprobte Struktur um das Sales Hand Book mühelos einzuführen.



Nutzen des Sales Hand Book™ von Power Sales

Das Sales Hand Book dokumentiert das Erlernte und stellt sicher, dass Erfahrungen anderer Mitarbeiter allen zugänglich werden. Sie erreichen:

- Eine höhere Effizienz durch teilen des Know How jeden Einzelnen
- Vertiefung der Theorie und der Praxis
- Leitfaden für die Umsetzung Ihrer Verkaufsziele
- Bessere Teamarbeit

Sie vermeiden:

- Unproduktive Kosten
- Mangelnde Verkaufsaktivitäten

Der Einsatz von Power Sales – Sales Hand Book™ ist praxiserprobt und direkt umsetzbar.

Nutzen von Power Sales – SHB

- Flexibel, passt sich den Strukturen an
- Vereint das gesamte Wissen aller Mitarbeiter um Verkauf
- Das Rad wird nicht immer wieder neu erfunden
- Unterstützt Training und Coaching in effizienter Weise
- Einführung pro Abteilung oder Firmenübergreifend

Umsetzung

Unsere jahrelange Praxiserfahrung erlaubt es uns, das Sales Hand Book auf allen Ebenen effizient umzusetzen und einzuführen. Wir erarbeiten das Sales Hand Book mit Ihrem Team – effizient und ohne die Mitarbeiter zu belasten.

Wir orientieren uns an der Praxis, wir bauen das Sales Hand Book praxisgerecht und nutzbar auf.

Nutzen Sie unsere Erfahrung! Die Themen:

- Was ist unser Geschäft
- Wo sind wir erfolgreich
- Was sind die treibenden Faktoren
- Welche Lösungen stehen zur Verfügung
- Der ideale Kunde
- Entscheidungskriterien und Wertangebot
- Erfolgreiches Vorgehen (best practice)
- Ressourcen

Investition

Sales Hand Book CHF 19'900.—
Inkl. 4 Tage Engineering

Preise ohne MwSt.

Nehmen Sie mit uns Kontakt auf:

Power Sales AG
William Frenzel
Sihlbruggstrasse 140
CH-6342 Baar

Tel.: 0844 SALESPOWER

Tel.: +41 41 760 90 20

Fax: +41 41 760 90 21

E-Mail: william.frenzel@power-sales.ch

Web: www.power-sales.ch