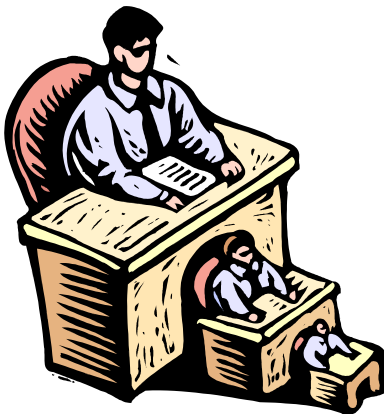


## Report - Beschreibung

Kennen Sie das Problem, dass Sie nicht wissen wo Sie im Verkaufsprozess stehen, bis es zu spät ist?

Power Sales Report setzt da an, wo es meistens mangelt – beim praxisgerechten Reporting.

Durch das erprobte Reporting gewinnen Sie nicht nur Zeit sondern erhöhen auch Ihre Abschlusschancen – denn Sie wissen wo Sie im Projekt stehen.



### Ziele von Power Sales Report

Power Sales Report ist ein klar strukturiertes, sehr effizientes Werkzeug welches seine Praxistauglichkeit bewiesen hat.

Sie erreichen:

- Ein funktionierendes Reporting
- Hohe interne Akzeptanz
- Transparenz im Verkauf durch Information über die Aktivitäten der einzelnen Verkaufsverantwortlichen
- Teamarbeit

Sie vermeiden:

- Unwissen und Wunschdenken
- Leerläufe
- Missverständnisse
- Unnötige Kosten

Der Einsatz von Power Sales Reporting ist praxiserprobt und schnell umsetzbar.

### Nutzen von Power Sales Reporting

- Handlich und schnell
- Akzeptiertes Führungswerkzeug
- Durchsetzbar
- Führt direkt zum Ziel

## Umsetzung

Durch unsere jahrelange Praxiserfahrung sind wir in der Lage, Sie optimal zu beraten. Unsere Branchenerfahrung und unsere Kenntnisse von Verkaufsprozessen erlauben eine rasche und sehr effiziente Implementierung von Power Sales Report in Ihrem Hause.

Durch den Einsatz unserer erprobten Werkzeuge wie z. B. Power Sales Forecast, Power Sales Wochenrapport erreichen wir die gesetzten Ziele rasch und effizient. Workshops und Moderation von Verkaufsm Meetings ergänzen unsere praxiserprobte Vorgehensweise.

### Nutzen Sie unsere Erfahrung!



Nehmen Sie mit uns Kontakt auf:

Power Sales AG  
William Frenzel  
Sihlbruggstrasse 140  
CH-6342 Baar

Tel.: 0844 **SALESPower**

Tel.: +41 41 766 90 20

Fax: +41 41 766 90 21

E-mail: [william.frenzel@power-sales.ch](mailto:william.frenzel@power-sales.ch)

Web: [www.power-sales.ch](http://www.power-sales.ch)