

Coach - Beschreibung

Kennen Sie das Problem, dass Sie nicht so genau wissen was Ihre Verkaufsverantwortlichen tun? Wissen Sie, ob sie richtig und effizient arbeiten?

Power Sales Coach setzt genau da an. Durch unsere jahrelange Erfahrung und Branchenkenntnis erkennen wir Schwachstellen, nehmen die Angst vor der Akquisition, stellen kritische Fragen zum laufenden Projekt und helfen beim Abschluss.



Ziele von Power Sales Coach

Power Sales Coach trennt die Spreu vom Weizen. Durch Analyse und Auswertung entdecken wir die Schwachstellen beim Verkaufspersonal.

Sie erreichen:

- Eine höhere Effizienz Ihrer Verkaufsmitarbeiter
- Zielgerichteter Abschluss der laufenden Projekte
- Mehr Kundenakquisition durch Ihren Verkauf

Sie vermeiden:

- Leerläufe im Verkauf
- Abschlusschwaches Verkaufspersonal
- Unnötige Kosten

Der Einsatz von Power Sales Coach findet direkt in der Praxis statt – mit dem Verkaufspersonal beim Kunden.

Nutzen von Power Sales Coach

- Jahrelang praxiserprobt – schnell umsetzbar
- Flexibel und einfach
- Direkte Umsetzung an der Front
- Direkt umsatzfördernd

Umsetzung

Unsere jahrelange Praxiserfahrung erlaubt es uns, Ihr Verkaufspersonal praxiserprobt und optimal zu coachen. Wir liefern Analysen und Auswertungen die es Ihnen als Verantwortlicher ermöglicht, die nötigen Aktionen einzuleiten um auf Dauer die Probleme zu eliminieren.

Durch den Einsatz unserer erprobten Tools wie z. B. Power Sales Termin Fragebogen und Sales Funnel erreichen wir die gesetzten Ziel schnell und effizient. Workshops und persönliche Gespräche ergänzen unsere praxiserprobte Vorgehensweise.

Nutzen sie unsere Erfahrung!



Nehmen Sie mit uns Kontakt auf:

Power Sales AG
William Frenzel
Sihlbruggstrasse 140
CH-6342 Baar

Tel.: 0844 SALESPOWER
Tel.: +41 41 766 90 20
Fax: +41 41 766 90 21

E-mail: william.frenzel@power-sales.ch
Web: www.power-sales.ch